



Chancen bei SPI

CAD Sales Professional (m/w) in Herne

**Sie gehen gern auf Menschen zu, können argumentieren und zuhören?
Sie verfügen über Erfahrung im lösungsorientierten Vertrieb?
Sie lieben die Herausforderung und haben Spaß am Erfolg?**

Dann sind Sie bei uns im Vertrieb genau richtig!

**Sie bevorzugen kurze Wege und schnelle Entscheidungen?
Sie wünschen sich offene Türen - auch bei der Geschäftsführung?
Sie möchten die Zukunft eines agilen Unternehmens mitgestalten?**

Dann werden Sie sich bei uns wohl fühlen!

Ihre Aufgaben

Sie sind für die Gewinnung und Bindung von Neukunden sowie für die Pflege und den Ausbau bestehender Kundenbeziehungen im Bereich CAD/PDM (Schwerpunkt SolidWorks) verantwortlich. Sie identifizieren den Kundenbedarf und beraten bezüglich des gesamten Leistungsangebotes unseres IT-Systemhauses. Ihre Aufgaben umfassen im Schwerpunkt

- ▶ Kontaktaufbau, Bedarfserkennung, Beratung, Projektierung
- ▶ Produktpräsentationen, unterstützt durch einen erfahrenen Applikationsingenieur
- ▶ Marketingaktionen in Zusammenarbeit mit unserer Marketingabteilung
- ▶ Projektmanagement in Zusammenarbeit mit Technik und ggf. Entwicklung
- ▶ Aftersales- und Kundenbindungsaktivitäten
- ▶ Markt- und Konkurrenzbeobachtung,
- ▶ Aufdecken neuer Geschäftspotentiale

Ihr Profil

Sie sind "Vertriebsmensch" mit Leib und Seele und bringen folgendes mit:

- ▶ SolidWorks und Enterprise PDM Produktkenntnisse
- ▶ Erfahrung im lösungsorientierten Vertrieb
- ▶ Projektmanagement Erfahrung
- ▶ Abschlussicherheit
- ▶ Zielorientierung, Eigenverantwortlichkeit und Ausdauer
- ▶ Fähigkeit zur Übersicht und zum Selbstmanagement
- ▶ Einfühlungs- und Ausdrucksvermögen sowie ein überzeugendes Auftreten

Sie erhalten in unserer Zentrale in Ahrensburg ein Einarbeitungstraining und bekommen dann die Verantwortung für Ihr eigenes Vertriebsgebiet im Westen Deutschlands. Damit Sie sich voll auf den Kunden konzentrieren können, steht Ihnen ein erfahrener SolidWorks Techniker bei Produktpräsentationen zur Seite.

Unser Profil

Wir sind seit 1980 erfolgreich als Systemhaus mit den Schwerpunkten Individualsoftware und CAD-Lösungen tätig. Von der Problemanalyse über Beratung, Installation und Schulung bis zum Support bieten wir unseren Kunden ein "Rundum-Sorglos-Paket". Mit Hilfe unserer erfahrenen Entwickler realisieren wir anspruchsvolle Systemintegrationen. Firmensitz ist Ahrensburg bei Hamburg, weitere Niederlassungen befinden sich in Herne (NRW) und Hannover. Wir sind ein überschaubares Unternehmen mit 40 Mitarbeitern, setzen auf kurze Kommunikationswege und hohe Selbstverantwortung. Kollegialität und Offenheit sind bei uns gelebte Werte.

Unsere Leistungen

Es erwartet Sie eine spannende, verantwortungsvolle Aufgabe in einem partnerschaftlichen Betriebsklima. Wir bieten Ihnen attraktive Verdienstmöglichkeiten und einen neutralen Firmenwagen. Eine intensive Einarbeitung ist für uns selbstverständlich.

Lust auf die Aufgabe? Lust auf uns?

Wir erwarten gerne Ihre Bewerbung!

Senden Sie bitte Ihre vollständige Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per Email an:

SPI GmbH - Frau Christina Klein - christina.klein@spi.de

Telefonisch stehen wir Ihnen unter 04102-706 115 zur Verfügung